

Ensemble et connectés, mutualisons nos e-dées pour réussir

- ◆ SERVICES A LA PERSONNE
- ◆ SANTE SOCIAL
- ◆ **COMMERCE VENTE DISTRIBUTION**
- ◆ INSERTION - ORIENTATION
- ◆ NUMERIQUE
- ◆ FORMATION DE FORMATEUR

UNE IDENTITE

Plus de 20 ans d'existence
Création en 1994

Etablissements
17 antennes permanentes

Territoires
Pays de la Loire, Normandie et
Centre-Val de Loire

N° d'appel unique
02.43.75.65.85

Retrouvez-nous sur :

facebook

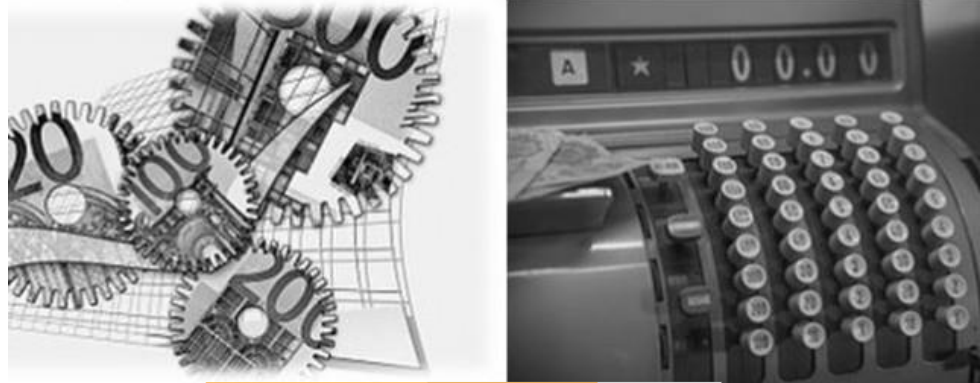
twitter

LinkedIn

Et sur notre site internet
www.viaformation.fr



Flashez-moi !



« ACQUERIR LES PREMIERS GESTES PROFESSIONNELS DES METIERS DE LA VENTE DE PRODUITS FRAIS DANS LA GRANDE DISTRIBUTION »

Date et Lieu de la formation

Du 23/03/2020 au 11/06/2020 (parcours long)
Via Formation
45 rue de la Parmentière
37520 La Riche

Date, lieu et heure de nos réunions d'informations collectives

Les 24/02/2020 ; 04/03/2020 et 10/03/2020 à 9h00
Via Formation
45 rue de la Parmentière
37520 La Riche

« Formation organisée avec le concours financier du Conseil Régional du Centre-Val de Loire »

« Formation organisée avec le concours financier de la Région Centre – Val de Loire et de l'Etat dans le cadre du PACTE régional d'Investissement dans les Compétences »



Nos formations sont certifiées iso 9001
et référencées Datadock



Public

- ✓ Demandeurs d'emploi de plus de 16 ans, inscrits et actualisés à Pôle Emploi ou à la Mission Locale,
- ✓ Avoir validé son projet professionnel vers les métiers de la vente et des produits frais
- ✓ Allocataires du RSA,
- ✓ Demandeurs d'emplois reconnus travailleurs handicapés.

Modalités financières

- ✓ Formation financée par le Conseil Régional Centre-Val de Loire,
- ✓ Accessible aux bénéficiaires de l'ARE

Aptitudes requises

- ✓ Etre en capacité de travailler en station debout ou assise de manière prolongée, capacité à porter des charges,
- ✓ Disposer des aptitudes aux métiers du commerce : sens de la communication, du contact client, dynamisme, disponibilité et adaptabilité,
- ✓ Etre en capacité de travailler dans l'environnement de la Grande Distribution

« Aimer les Clients et aimer les produits »,

Durée

273 heures en centre et 105 heures en entreprise.

◆ OBJECTIFS

- ✓ S'approprier la fonction de Vendeur(euse) en Produits Frais en Grande Distribution,
- ✓ Mettre en application les compétences techniques et relationnelles permettant un premier emploi dans le secteur de la Grande Distribution et plus particulièrement sur **les métiers de vendeur en poissonnerie, en charcuterie et en fromages**,
- ✓ Envisager l'entrée en emploi ou formation qualifiante pour une insertion durable.

◆ CONTENU

- ✓ Intégration,
- ✓ Posture, compétences clés de Base, communication,
- ✓ L'environnement de la distribution – les enseignes – Les métiers de la vente traditionnelle,
- ✓ Réception et stockage de la marchandise en produits frais,
- ✓ La présentation et la valorisation des produits en rayon,
- ✓ Accueillir, conseiller, vendre et fidéliser,
- ✓ Transformer et préparer les produits pour la vente,
- ✓ Posture : prise de contact, mener un entretien, sécuriser son parcours professionnel,
- ✓ 2 Périodes d'immersion en magasin (1 semaine + 2 semaines).

◆ CONTACTS



02.43.75.65.85



via.info@viaformation.fr

www.viaformation.fr